



قسمت
۳۶

ابزار تولید بذر

مهندس کامیز فروزان

مدیریت بذر، تحقیقات و آموزش

شرکت توسعه کشت دانه های رونوی

- ایجاد لحظات خاطره انگیز برای مشتریان کلیدی و مسئولین تاثیرگذار محلی

وقتی کارشناسان از فعالیتهای تجاری شما بازدید می کنند معنی کنید فرصتی را ایجاد کنید تا آنها با مسئولین محلی ملاقات کنند. هدف شما آن است که ارتباط تجاری بین بازدیدکنندگان و دوستان تجاری خود ایجاد نماید.

- مراسم سپاسگزاری و تقدیر با صرف ناھار هم نوعی تغريج محسوب می شود ضمن آنکه اين موضوع باعث تحکيم روابط با مشتریان خواهد شد.

پيشرفت در فروش:

- اگر کارکنانی داريد که در چالش فروش نقش داشته اند و در رسيدن به اهداف موقف بوده اند آنها را در جشن ها دخیل نمایند.

- یک برنامه مشخص که اهداف کلیدی نظیر کل فروش، رشدفروش، اضافه کردن مشتریان جدید و ارائه بهترین خدمات به مشتریان را نشان می دهد ارایه دهيد و بر آن اساس به افراد موفق جازیه اعطای کيد.

به رسميت شناختن و ارج نهادن به کارکنان:

- فراهم کردن شرایط برای مراسم تغريجی و به کارگیری روشهای ارزان برای به رسميت شناختن موقفيتها مانند اختصاص مرخصی برای رفع خستگی به ازاي هر ۱۰۰ تن بسته بندی بذور.

تغريج هم در تجارت مهم است!

مشتریان، پیمانکاران بذری و کارمندان شرکت شما همگی تغريج را دوست دارند. تغريج باعث می شود تا مردم برای یک موضوع دور هم جمع شوند. اين بزرگترین انگیزه برای کار و کوشش، و فاکتور مهمی برای جشن گرفتن مرحله خاصی از سير اجرایي کارها می باشد. فعالیتهای تغريجی و رويدادهایی از اين دست همچنین می تواند احساس خوبی را برای مشتریان، کارمندان، مسئولین محلی و رسانه های گروهي ایجاد کند. ایجاد شرایط برای شاد بودن بهترین روش برای نشان دادن قدرشناصی شما می باشد. اين امر به هزينه زیادي نياز ندارد ولی به فعالیتهای شما روح می بخشد.

اينده هاي تغريجي برای تفکر کردن:

به رسميت شناختن و ارج نهادن به مشتریان:

در اين روش اقداماتي برای تبلیغ و ترويج بالاترین عملکرده، و يا معرفی بهترین مزرعه برای مشتریان صورت می پذيرد. جايزيه دادن و زمينه سازي برای ایجاد شهرت در کشاورزان يكی از روشهاي ایجاد شادی در کشاورزان است.

- وارد کردن مشخصات مشتریانی که نتایج مطلوبی را اخذ کرده اند در تبلیغات و نشریات چاپ شده توسط شرکت.



- ایجاد مکانی برای درج مراتب تقدیر و تشکر از همکاران بسیار موثر است همکارانتان آنها را می خوانند و لذت می برند.

- وضعیت رضایتمندی مشتریان از کارهای شرکت را برای همکارانتان تعریف کنید و شرایطی را ایجاد کنید که مشتریانتان شخصا اعلام کنند چگونه بذر شما به آنها کمک کرده است.

- شرایطی را برای برگزاری مراسمی برای همکاران فراهم کنید و در آن نسبت به اعطای جایزه با عناوینی نظیر پادشاه یا ملکه کیفیت بذر در این هفته و با بهترین ایده ماه اقدام نمایید.

امکانات جدید:

- در زمان افتتاح مکان جدید شرایطی را برای بازدید مشتریانتان فراهم نمایید.

- از مستولین محلی برای شرکت در مراسم بریدن رویان برای افتتاح مکان جدید استفاده کنید و از رسانه ها دعوت کنید.

- از گروههای موسیقی محلی برای ارایه نمایش و ایجاد محیطی مفرح استفاده نمایید.